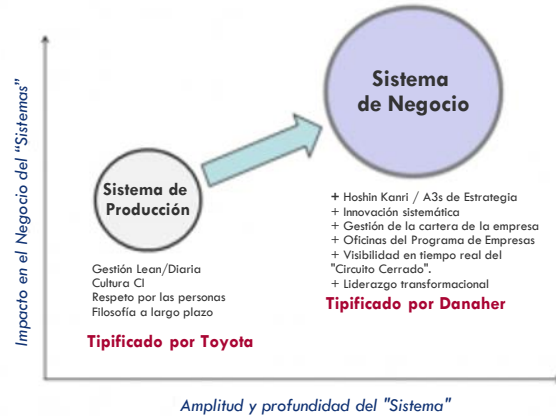
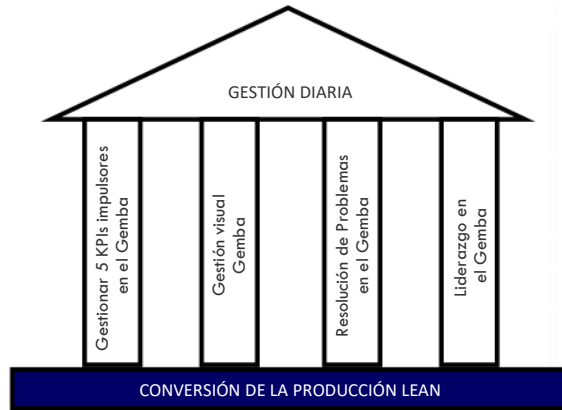


# Crecimiento Continuo y rentable de Danaher Corporation

## IMÁGENES ANTES

### Sistema de Producción Danaher



## Problema

- Hasta 1991 el Sistema de Producción Danaher solo Mejoraba los Costes
- El impacto en las Ventas era Indirecto (a través de la Calidad y Entregas JIT)

## Causas Raíz

- Falta de Modelo o Herramientas para Mejorar departamentos No Productivos tales como innovación, desarrollo de productos, ventas o logística
- Los directivos no veían los beneficios
- La Planificación de la Estrategia no seguía los Principios Lean

## IMÁGENES DESPUÉS

### Danaher Business System



**DBS 1991 - 2001**  
utiliza el despliegue de políticas para impulsar la mejora a través de todo el negocio

**DBS 2001 - Presente**  
añade nuevas herramientas para abordar el crecimiento y procesos de la cadena de suministro

## Enfoque de la Solución

- Expandir el Lean para fusiones y adquisiciones
- Expandir Lean a los Procesos de Negocio e Involucrar a los directivos
- Expandir Lean para cubrir Procesos desde la Idea Innovadora hasta su Ejecución

## Beneficios

**20% crecimiento** cada año

**Valoración de mercado:**  
**80,000%** desde 1980

## Retorno total, dividendos reinvertidos

